

ANÁLISIS DEL SECTOR EXPORTADOR EN LA ECONOMÍA MEXICANA

Rogelio Jesus Cisneros Castro¹,

Alejandro Ortega Hernández²

Marilu León Andrade³

RESUMEN

En la actualidad, el Sector Exportador se ha caracterizado por ser de gran importancia en la economía mexicana. A partir de esta afirmación es importante preguntarse ¿cuál ha sido, realmente el aporte del sector exportador a la economía mexicana?

Poniendo en consideración lo anterior se pretende que en la siguiente investigación presentada se analice el impacto macroeconómico real que ha causado el sector exportador en México.

Viendo al sector exportador desde un punto de vista macroeconómico, las exportaciones netas, son uno de los cuatro puntos fundamentales a medir para el cálculo del Producto Interno Bruto (tomando en cuenta que la demanda de producción interior es 1. Gasto de consumo de los hogares (C), 2. Gasto de inversión de las empresas y de los hogares (I), 3. Las compras de bienes y servicios por parte del Estado (G), y 4. La demanda extranjera de las exportaciones netas de un país (NX), $Y \equiv C + I + G + NX$), por lo cual éste se convierte en uno de los pilares fundamentales que sostiene a la economía de un país.

De acuerdo a la Secretaría de Economía (2018), la exportación de bienes y servicios en un nivel macroeconómico es positiva para la balanza comercial, cuenta corriente y pagos de cualquier país, ya que es el una fuente de demanda para la producción doméstica de bienes y multiplica el producto y los ingresos de economía en general y los agente económicos participantes (Secretaría de Economía, 2018).

Con la firma del Tratado de Libre Comercio entre México, Estados Unidos y Canadá, además de los acuerdos que México tuvo con otras naciones, como su incursión en el GATT, logró un crecimiento en su comercio exterior y también, como Elena Cardero (1996) lo afirma: “Se generó un aumento de la inversión entre ellos (los países anteriormente mencionados)” (Cardero, 1996).

De acuerdo a información presentada por El Economista (2018), en diciembre del año pasado se registró un moderado déficit comercial de 157 millones de dólares, y a su interior, las exportaciones totales registraron un crecimiento anual de 7.9% en dicho mes y de 9.5% en todo el 2017.

Algunos factores que detonan este crecimiento son: el crecimiento de la economía de Estados Unidos y de otras economías, y la depreciación del tipo de cambio peso-dólar. Teniendo un desempeño muy favorable el sector no petrolero, en especial las exportaciones de manufactura, registrando un crecimiento de 5.7% anual y representando el 94% del total de las exportaciones del país (El Economista, 2018).

Palabras clave: Exportaciones, Comercio Exterior, Impacto Económico.

¹ Alumno de la Licenciatura en Gestión Empresarial, adscrito al Departamento de Estudios Multidisciplinarios, División de Ingenierías, Campus Irapuato-Salamanca, Universidad de Guanajuato, Correo: rogeliocg@live.com.

² Profesor de Tiempo Completo, adscrito al Departamento de Estudios Multidisciplinarios, División de Ingenierías, Campus Irapuato-Salamanca, Universidad de Guanajuato, Correo: a.ortega@ugto.mx.

³ Profesora de Tiempo Completo, adscrita al Departamento de Estudios Sociales, División de Ciencias Sociales y Administrativas, Campus Celaya-Salvatierra, Universidad de Guanajuato, Correo: marilu@ugto.mx.

DESARROLLO DE LA PONENCIA

CONTEXTO HISTÓRICO

Durante los años de 1853-1857, Don Miguel Lerdo de Tejada produce “El Comercio Exterior de México” que “consigna datos desde 1519 hasta 1853 y de gran mérito” (Instituto Nacional de Estadísticas, Geografía e Información, 2000).

Antes del Porfiriato, el comercio exterior en México se orientaba principalmente hacia Europa (Inglaterra, Alemania, Francia y España); a partir de 1873 los mercados europeos comienzan a ser desplazado por el norteamericano. La causa más importante de este cambio fue el desarrollo de las líneas férreas, principalmente que iban hacia la frontera norte. Entre los años 1929 y 1932, la segunda depresión correspondiente a la crisis mundial afectó de igual forma a México, esto provocó la disminución en las exportaciones e importaciones en el país, pero a partir del año 1932 y hasta el año de 1939, el comercio aumentó hasta alcanzar la cifra más alta en 1939.

El comercio exterior en México comienza a cambiar en el periodo de Lázaro Cárdenas (1934-1940) a partir de las reformas estructurales implantadas con el fin de hacer un país independiente de fuerzas exteriores por medio de la explotación de sus propios recursos naturales, además en 1937 el presidente Cárdenas da a conocer la creación del Banco de Comercio Exterior con la finalidad de facilitar el transporte y venta de productos mexicanos en los mercados internacionales (Navarrete, 2004).

Tabla 1. Valor Total del Comercio Exterior en México 1899-1939. Millones de dólares.

Año	Importación	Exportación	Saldo	Año	Importación	Exportación	Saldo
1899 - 1900	29.6	72.5	42.9	1919	119.1	197.9	78.8
1900 - 1901	63.8	75.8	12	1920	147.6	425.4	277.8
1901 - 1902	67.2	76.3	9.1	1921	241.7	375.9	134.2
1902 - 1903	80.2	87	6.8	1922	150.5	313.9	163.4
1903 - 1904	81.4	96.1	14.7	1923	153	276	123
1904 - 1905	88.9	104	15.1	1924	155.2	297	141.8
1905 - 1906	109.7	135.2	25.5	1925	192.6	336.2	143.6
1906 - 1907	116.1	124	7.9	1926	184.2	334.3	150
1907 - 1908	110.3	120.8	10.5	1927	163.4	298.9	135.5
1908 - 1909	77.9	115	37.1	1928	172	284.8	112.8
1909 - 1910	98.9	129.4	30.5	1929	177.8	274.7	96.9
1910 - 1911	102.4	146.1	43.7	1930	154.9	203	48.1
1911 - 1912	90.9	148.3	57.4	1931	81.7	150.8	69.1
1912 - 1913	94	146.9	52.9	1932	57.3	96.4	39.1
1913 - 1914	52.2	97.3	45.1	1933	69.9	104.3	34.4
1914	19.6	36.6	17	1934	92.8	178.8	86
1915	4.7	22.5	17.8	1935	112.8	208.4	95.6
1916	3.6	20.4	16.8	1936	128.9	215.4	86.5
1917	99.7	160.6	60.9	1937	170.5	247.9	77.4
1918	152.6	207.5	54.9	1938	109.3	185.4	76.1
1919	119.1	197.9	78.8	1939	128.2	216.1	87.9

Fuente. Instituto Nacional de Estadísticas, Geografía e Información, 2000.

Para 1975 México participó en la fundación del Sistema Económico Latinoamericano (SELA). Durante 1981 y principios de 1982 se produjo en México una inestabilidad fiscal de gran magnitud y un uso desmedidos de la deuda para financiarlo. Debido a que en el ambiente internacional se estaba renovando el sistema proteccionista y los países industrializados como Estados Unidos, que estaba majando dicho sistema, México se vio obligado a ampliar sus exportaciones a otros países desarrollados y de igual forma a Latinoamérica (Navarrete, 2004).

El 25 de julio de 1986 México firmó en Ginebra el Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio (GATT). El periódico (El País, 1986) “al firmar dicho acuerdo, México se compromete a consolidar sus derechos de aduana a un tipo máximo del 50%”⁴. Esta organización posteriormente se convertiría en lo que hoy conocemos como la Organización Mundial del Comercio (OMC), esto fue de gran ayuda gracias a que México era miembro permanente dentro de las negociaciones comerciales multilaterales.

El 1 de enero de 1994 entró en vigor el Tratado de Libre Comercio de América del Norte por México, Estados Unidos y Canadá, aunque las negociaciones ya habían ocurrido antes, entre los años de 1991 y 1992 entre los presidentes de México y Estados Unidos Carlos Salinas de Gortari y George W.H. Bush y el primer ministro de Canadá, Brian Mulroney.

A partir del Tratado de Libre Comercio que se firmó con Estados Unidos y Canadá, México comenzó a abrirse al comercio internacional estableciendo más acuerdos comerciales con distintas naciones, tanto de América Latina, como europeas en la década de los 90's.

Gracias a la liberación comercial que ha tenido México y al TLCAN, las exportaciones han revolucionado. Hasta las décadas de 1970 y 1980, según Ruiz Huerta (2010), “el comercio mexicano fue considerado como un modelo mono-exportador debido al petróleo, pero hoy la relación se ha invertido y las compañías manufactureras representan poco más del 80% de nuestras exportaciones.”

PANORAMA ECONÓMICO ACTUAL DE MÉXICO

De acuerdo a un estudio realizado por COFOCE (2017), en el periodo Enero–Agosto de 2017 las exportaciones nacionales de mercancías (sin contabilizar petróleo) sumaron \$251.12 millones de dólares, lo implicó un incremento del 9.4% respecto al dato registrado en el mismo periodo de 2016.



Gráfica 1. Exportación de Mercancías por México Enero-Agosto (Millones de dólares). En la primera se pueden ver el total de exportaciones sin contar la exportación de petróleo. Y en el segundo, el total de exportaciones contando la exportación de petróleo. Fuente. Cartera Económica COFOCE, 2017.

⁴ Publicado en el periódico El País, en el artículo titulado *México se convierte en miembro efectivo del GATT*, México DF. (1986).

Específicamente para el estado de Guanajuato, para este mismo periodo, las exportaciones registraron un total de \$15,469.02 millones de dólares, con un incremento porcentual de 9.27% y un crecimiento absoluto de \$1,312 millones de dólares, esto en comparación al mismo periodo en 2016 (COFOCE, 2017).

Tabla 2. Exportaciones del Estado de Guanajuato, periodo Enero-Agosto (Millones de dólares).

Municipio	2016	2017	% Part. (2017)	Empresas en 2017	Empleos en 2017
<i>Silao</i>	8128.93	9081.54	58.71	67	21368
<i>Salamanca</i>	1581.8	1703.05	11.01	19	6242
<i>Celaya</i>	893.04	1370.25	8.86	87	23570
<i>Irapuato</i>	1394.07	1215.21	7.86	111	22735
<i>León</i>	464.65	468.18	3.03	553	56223
<i>Villagran</i>	385.84	432.85	2.80	5	1967
<i>Apaseo el Grande</i>	393.35	253.85	1.64	20	8021
<i>Doctor Mina</i>	154.46	164.17	1.06	1	850
<i>Cortazar</i>	184.25	153	0.99	9	2840
<i>San José Iturbide</i>	98.4	126.74	0.82	15	7778
<i>Penjamo</i>	121.41	117.38	0.76	12	4749
<i>Juventino Rosas</i>	66.76	77.62	0.50	1	800
<i>Purísima del Rincón</i>	89.04	71.83	0.46	22	3143
<i>Allende</i>	30.25	50.25	0.32	29	3435
<i>Guanajuato</i>	47.62	47.78	0.31	7	1142
<i>Acambaro</i>	24.28	29.68	0.19	6	2288
<i>Comonfort</i>	30.65	25.78	0.17	4	832
<i>San Fco del Rincón</i>	22.44	18.53	0.12	65	3587
<i>San Felipe</i>	8.53	16.96	0.11	1	399
<i>Dolores Hidalgo</i>	16.02	15.35	0.10	36	1766
<i>Otros</i>	29.5	29.05	0.19	31	3476
Total	14165.29	15469.05	100	1101	177211

Fuente. Cartera Económica, COFOCE 2017.

En la siguiente tabla se muestra un comparativo de los pronósticos realizados por Hacienda en el 2016 para el año 2017 y los realizados a finales del año pasado para el año en curso, se puede observar que se pronostica un porcentaje menor con respecto al pronosticado del año pasado, al igual que una disminución en el tipo de cambio de 18.23 a 18.21, aquí se puede mostrar a detalle los datos de la tabla.

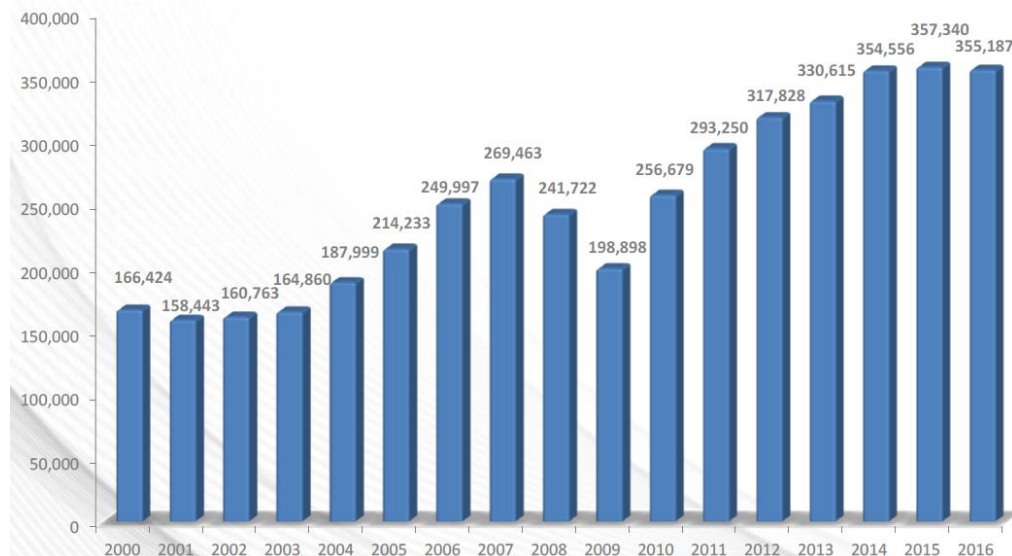
Tabla 3. Pronóstico de la Economía Mexicana al cierre de cada año.

Pronósticos de la Economía Mexicana al Cierre de Cada Año		
Variables	2017	2018
<i>Inflación (%)</i>	6.24	3.85
<i>Tipo de cambio (Peso - USD)</i>	18.23	18.21
<i>PIB México (%)</i>	2.16	2.27
<i>Nuevos asegurados en el IMSS</i>	706,000	688,000
<i>Inversión extranjera directa (Millones de dólares)</i>	23,996	25,905
<i>Crecimiento anual de Estados Unidos (%)</i>	2.14	2.32

Fuente. Cartera Económica, COFOCE 2017.

El sector primario siempre se ha caracterizado por ser el que mayores ingresos registra en nuestro país, en cuanto a exportaciones se refiere. Existen registros de que, por ejemplo, el cultivo del jitomate para la exportación empezó a inicios del siglo XX en Sinaloa, además de la exportación de diversos recursos naturales con los que siempre ha contado México como el petróleo, el tomate o el aguacate.

Actualmente México exporta mayormente productos como autos, piezas de repuesto para carros, camiones de reparto, computadoras y teléfonos; mostrándonos que ahora el sector secundario es el sector más productivo y demandado en el extranjero, esto causado principalmente por las grandes empresas extranjeras que han entrado en nuestro país, siendo las empresas de la industria automotriz las que más han incursionado, principalmente en los estados de Guanajuato, Coahuila, Estado de México, Puebla y Aguascalientes.



Gráfica 2. Exportaciones de Mercancías de México. Periodo Anual (Millones de dólares).

Fuente. Cartera Económica, COFOCE 2017

COMPARACIÓN, MÉXICO A NIVEL INTERNACIONAL

México ha perdido presencia en lo que respecta a asuntos latinoamericanos y globales, como lo explica Enrique Dussel (2012), un ejemplo de ello es que México no fue considerado entre los países del grupo BRIC⁵ en los noventa. Más recientemente, sin embargo, el Banco Mundial en el 2011 planteaba a seis “economías emergentes” –Brasil, China, India, Indonesia, Corea y Rusia, sin incluir a México– representarán en 2025 la mitad del crecimiento global⁶. Una de las razones por las que México no es considerado son los limitados efectos –*spillovers*⁷– de su integración al mercado mundial.

Otra de las razones principales ha sido que México ha tenido un mayor dogmatismo macroeconómico a escala global, incluso durante la crisis internacional de 2007-2009 –y con muy profundas repercusiones en términos de crecimiento y empleo, con el peor desempeño en América Latina– el gobierno federal decidió no tomar ninguna medida anti cíclica, a diferencia de todas las mayores economías. Para las elites y los hacedores de política económica están convencido de que “mientras menos sector público y más mercado” bajo cualquier circunstancia es el modelo a seguir (Peters, 2012).

México se encuentra en el G-20, grupo de los 20, que está conformado por 19 países y la Unión Europea en donde se tratan temas relevantes de la economía mundial. En este grupo se encuentran las principales economías industrializadas y emergentes del mundo, y la suma de la población de sus países representa dos tercios de la población mundial y el 85% del PIB.

Como se muestra en la tabla comparativa de los países que pertenecen al G-20, México se encuentra con un PIB Anual mayor al de países como: Argentina, Indonesia, Sudáfrica y Turquía; que también pertenecen a este grupo.

⁵ Éste es un grupo, originalmente armado por Brasil, Rusia, India y China, estos países explican en conjunto una cuarta parte del Producto Interno Bruto Mundial y una quinta parte de las inversiones globales. Se configuró oficialmente como tal en el 2008 y en el 2010 se sumó Sudáfrica, siendo ahora BRICS. Fuente: *Infonews* (2010).

⁶ En estos escenarios se consideran no sólo las perspectivas de crecimiento, sino también de productividad, innovación, capacidad de consumo, inversión extranjera directa y tasas de ahorro, entre otras (Peters, 2012).

⁷ El Spillover o “Efecto derrame” es el impacto que tienen fenómenos, eventos o políticas de un sector en otros grupos que no fueron los que indujeron o participaron en dicho evento. A nivel macroeconómico se puede ver este fenómeno a través de las relaciones comerciales entre países. Muchas intervenciones, en particular aquellas políticas de desarrollo productivo (PDP), estas son políticas de innovación, adopción tecnológica, emprendimiento, desarrollo de clúster, promoción de exportaciones, etc., se justifican, en gran medida, por la existencia de estos spillovers. Fuente: *MacroConcept Analytica* (2017).

Tabla 4. Comparación Macroeconómica de los países pertenecientes al G-20.

Países	Población	PIB Anual (M.€)	PIB Per Cápita (€)	Deuda Total (M.€)	Deuda (%PIB)	Déficit (%PIB)
<i>Alemaia</i>	82,521,653	3,263,350	39,500	2,092,643	64.10%	1.30%
<i>Arabia Saudita</i>	31,743,000	31,743,000	18,355	76,304	13.09%	-17.20%
<i>Argentina</i>	43,600,000	563,370	12,921	266,965	53.32%	-6.36%
<i>Australia</i>	24,386,000	1,258,572	51,610	464,030	40.60%	-2.65%
<i>Brasil</i>	206,102,000	1,623,146	7,875	1,271,004	78.44%	-9.01%
<i>Canadá</i>	36,205,000	1,464,610	40,453	1,264,946	91.15%	-1.10%
<i>China</i>	1,390,080,000	10,120,246	7,319	4,494,674	44.32%	-3.70%
<i>Corea del Sur</i>	51,245,707	1,355,326	26,448	509,989	40.00%	1.75%
<i>Estados Unidos</i>	325,886,000	17,164,380	52,670	18,036,300	107.17%	-4.19%
<i>Francia</i>	66,989,083	2,291,705	34,200	2,218,436	97.00%	-2.60%
<i>India</i>	1,324,171,354	2,045,704	1,545	1,415,377	68.89%	-6.65%
<i>Indonesia</i>	261,989,000	898,848	3,431	238,755	28.34%	-2.49%
<i>Italia</i>	60,589,445	1,716,935	28,400	2,263,056	131.80%	-2.30%
<i>Japón</i>	126,748,000	4,312,910	34,027	10,538,334	235.63%	-3.66%
<i>México</i>	127,540,423	1,020,551	8,002	552,829	56.81%	-2.77%
<i>Reino Unido</i>	65,808,573	2,324,293	35,200	2,013,316	87.70%	-1.90%
<i>Rusia</i>	143,909,000	1,159,546	8,054	181,426	15.67%	-3.66%
<i>Sudáfrica</i>	56,522,000	309,109	5,469	137,780	51.57%	-4.06%
<i>Turquía</i>	80,811,000	753,508	9,324	220,886	28.31%	-2.33%

Fuente. Secretaría de Economía, 2012.

De acuerdo a la Secretaría de Economía (2012), México cuenta con una red de 12 Tratados de Libre Comercio con 44 países (TLC), 28 Acuerdos para la Promoción y Protección Recíproca de las Inversiones (APPRI) y 9 acuerdos de comercio Acuerdos de Complementación Económica y Acuerdos de Alcance Parcial).

Además México participa activamente en organismos y foros multilaterales y regionales como la Organización Mundial del Comercio (OMC), el Mecanismo de Cooperación Económica Asia-Pacífico (APEC), la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico y la ALADI.

Con esto México es uno de los países con más acuerdos y tratados comerciales en el mundo, lo cual aporta un valor agregado para que las empresas y negocios nacionales tengan mayores oportunidades de expandirse a nivel internacional.

Tabla 5. Tratados de Libre Comercio firmados por México ordenados cronológicamente.

Tratados de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN)	
Países Participantes:	Estados Unidos y Canadá
Fecha de publicación en el DOF:	20 de diciembre de 1993
Entrada en Vigor:	1° de enero de 1994
Tratados de Libre Comercio México-Bolivia	
Países Participantes:	Bolivia
Fecha de publicación en el DOF:	11 de enero de 1995
Entrada en Vigor:	1° de enero de 1995
Tratados de Libre Comercio del Grupo de los Tres (TLC)	
Países Participantes:	Colombia y Venezuela
Fecha de publicación en el DOF:	9 de enero de 1995
Entrada en Vigor:	1° de enero de 1995
Tratados de Libre Comercio México-Costa Rica	
Países Participantes:	Costa Rica
Fecha de publicación en el DOF:	10 de enero de 1995
Entrada en Vigor:	1° de enero de 1995
Tratados de Libre Comercio México-Nicaragua	
Países Participantes:	Nicaragua
Fecha de publicación en el DOF:	1° de julio de 1998
Entrada en Vigor:	1° de julio de 1998
Tratados de Libre Comercio México-Chile	
Países Participantes:	Chile
Fecha de publicación en el DOF:	28 de julio de 1999
Entrada en Vigor:	1° de agosto de 1999
Tratados de Libre Comercio México-Israel	
Países Participantes:	Israel
Fecha de publicación en el DOF:	28 de junio de 2000
Entrada en Vigor:	1° de julio de 2000

Tratados de Libre Comercio México-Unión Europea (TLCUEM)	
Países Participantes:	Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, España, Finlandia, Francia, Holanda, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Portugal, Reino Unido y Suecia.
Países Participantes:	El 1° de mayo de 2004 se incorporaron diez nuevos miembros a la Unión Europea: Chipre, Eslovenia, Malta, República Checa, Hungría, Polonia, Estonia, Eslovaquia, Letonia y Lituania.
Fecha de publicación en el DOF:	26 de junio de 2000
Entrada en Vigor:	1° de julio de 2000

Tratados de Libre Comercio México-Triángulo del Norte	
Países Participantes:	El Salvador, Guatemala y Honduras
Fecha de publicación en el DOF:	14 de febrero de 2001
Entrada en Vigor:	Con El Salvador y Guatemala: 15 de marzo de 2001. Con Honduras: 1° de julio de 2001.

Tratados de Libre Comercio México-Asociación Europea de Libre Comercio	
Países Participantes:	República de Islandia, Reino de Noruega, el Principado de Liechtenstein y la Confederación Suiza.
Fecha de publicación en el DOF:	29 de junio de 2001
Entrada en Vigor:	1° de julio de 2001

Tratados de Libre Comercio México-Uruguay	
Países Participantes:	Uruguay
Fecha de publicación en el DOF:	14 de julio de 2004
Entrada en Vigor:	15 de julio de 2004

Fuente. Centro de Documentación, Información y Análisis de la Cámara de Diputados.

IMPACTO ECONÓMICO DEL SECTOR EXPORTADOR

De acuerdo a información proporcionada por The Observatory of Economic Complexity (OEC), en el 2016 México era la novena mayor economía de exportación en el mundo y la 20° economía más compleja, de acuerdo al Índice de Complejidad Económica. En el 2016, México exportó \$395 Miles de millones e importó \$369 Miles de millones, dando como resultado un saldo comercial positivo de \$24.6 Miles de millones. En 2016 el PIB de México fue de \$1.05 Billones y su PIB per cápita fue de \$17.3 Miles (The Observatory of Economic Complexity, 2017).

En el estado de Guanajuato se generaron un total de 177,211 empleos en el periodo de enero-agosto del año 2017, esto gracias a las exportaciones que se realizaron en el estado, por parte de 1,101 empresas, tanto nacionales como extranjeras instaladas en todo el estado de Guanajuato. Además esto provocó que se generara una derrama económica de \$15, 469.02 millones de dólares, superando los \$14,156.27 millones de dólares generados en el año 2016. Esto de acuerdo a datos mostrados por la Coordinadora de Fomento al Comercio Exterior (COFOCE).

A pesar de haber sido afectada por diversos choques externos, la economía mexicana se mantiene resistente e indicadores recientes sugieren un mayor crecimiento hacia adelante, el entorno externo es difícil, con una economía mundial que se mantiene en una situación de poco crecimiento, y un comercio mundial, inversiones, productividad y salarios débiles; además de la incertidumbre sobre la evolución futura de las políticas económicas y comerciales en Estados Unidos. A pesar de estos choques, y de acuerdo a la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), el desempeño de la economía es buena, apoyada por la demanda interna. Las reformas estructurales apoyan un entorno de baja inflación y fuerte expansión del crédito, lo que aumenta los salarios reales y el empleo (OCDE, 2017).

Tabla 6. Proyecciones Macroeconómicas del Banco de México.

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
	Precios actuales MXN mil millones	Cambios porcentuales, volumen (precios 2008)				
Exportaciones de bienes y servicios	5 119.4	6.9	9.1	2.6	4.3	4.9
Importaciones de bienes y servicios	5 265.2	5.9	5.1	3.2	3.9	4.1
Exportaciones netas ¹	-145.7	0.3	1.2	-0.3	0.1	0.2
Indicadores Memorandum						
PIB potencial	—	2.8	2.8	2.7	2.7	2.7
Brecha del producto	—	-1.3	-1.6	-2.2	-2.6	-2.9
Deflactor del PIB	—	4.7	2.5	3.7	3.3	3.2
Índice de precios al consumidor	—	4.0	2.7	2.8	3.5	3.6
Deflactor del consumo privado	—	4.2	4.0	3.7	3.6	3.7
Tasa de desempleo ²	—	4.8	4.3	3.9	4.1	4.1
Requerimiento financiero del sector público ^{3, 4}	—	-4.6	-4.1	-3.0	-2.9	-2.5
Deuda bruta general del gobierno ^{3, 4}	—	48.4	52.5	54.2	54.0	53.3
Tipo de cambio efectivo nominal ⁵	—	-2.9	-11.9	-14.2	-9.3	0.0
Saldo de la cuenta corriente ⁴	—	-2.0	-2.9	-3.5	-3.4	-3.1

Fuente. Estudios Económicos de la OCDE, 2017.

1. Contribuciones a los cambios en el PIB real, cantidad exacta en la primera columna.
2. Basado en la Encuesta Nacional de Empleo. Número de personas desempleadas sobre la fuerza laboral.
3. Gobierno central y empresas públicas, los requerimientos financieros del sector público (RFSP) diferente de la definición gubernamental en que esta excluye los ingresos no recurrentes y las operaciones de financiamiento puro, como los retiros del fondo de estabilización de los ingresos petroleros.
4. Como un porcentaje del PIB.
5. Ponderación comercial constante.

De acuerdo a la OEC (2016), los principales destinos de la exportaciones de México son los Estados Unidos (\$289 Miles de millones), Canadá (\$23 Miles de millones), China (\$7.42 Miles de millones), Alemania (\$5.5 Miles de millones) y Japón (\$5.38 Miles de millones).

Tabla 7. Principales Destinos de Exportación de México.

Principales Destinos de Exportación de México	
<i>País Destino</i>	<i>Ingresos Totales</i>
1 <i>Estados Unidos</i>	289
2 <i>Canadá</i>	23
3 <i>Alemania</i>	5.5
4 <i>Japón</i>	5.38

Fuentes. The Observatory of Economic Complexity, 2017.

En cuanto a los principales productos que se exportan desde México son: Coches (\$34 Miles de millones), Piezas-Repuestos (\$27.7 Miles de millones), Camiones de reparto (\$25.1 Miles de millones), Computadoras (\$22 Miles de millones) y Teléfonos (\$17.9 Miles de millones), de acuerdo a la clasificación del Sistema Armonizado (HS) (The Observatory of Economic Complexity, 2017).

Tabla 8. Principales Exportaciones de México.

Principales Exportaciones de México	
<i>Productos</i>	<i>Ingresos Totales</i>
1 <i>Coches</i>	34
2 <i>Piezas-Repuestos</i>	27.7
3 <i>Camiones de reparto</i>	25.1
4 <i>Computadoras</i>	22
5 <i>Teléfonos</i>	17.9

Fuentes. The Observatory of Economic Complexity, 2017.

REFERENCIAS

- Cardero, M. E. (1996). *¿Qué ganamos y qué perdimos con el TLC?* Ciudad de México: Universidad Nacional Autónoma de México.
- COFOCE. (2017). *Cartera Económica, Ejemplar No. 09-2017*. Guanajuato, México: COFOCE.
- El Economista. (28 de Enero de 2018). Sector exportador tendrá comportamiento favorable en 2018; Santander. *El Economista*, págs. 5-6.
- El País. (26 de Julio de 1986). México se convierte en miembro efectivo del GATT. *El País*.
- Instituto Nacional de Estadísticas, Geografía e Información. (2000). *Estadísticas Históricas de México Tomo II*. Aguascalientes, Aguascalientes: Instituto Nacional de Estadísticas, Geografía e Información.
- Navarrete, I. (2004). *Libre comercio vs. Proteccionismo*. Puebla: Santa Catarina Mártir.
- OCDE. (20 de Enero de 2017). *Estudios Económicos OCDE, México*. Obtenido de <https://www.oecd.org/eco/surveys/mexico-2017-OECD-Estudios-economicos-de-la-ocde-vision-general.pdf>
- Peters, E. D. (2012). *Estrategias económicas exitosas en Asia y en América Latina*. Ciudad de México, México: Consejo Nacional de Universitarios.
- Secretaría de Economía. (07 de Febrero de 2018). *Guías Empresariales*. Obtenido de Secretaría de Economía: <http://www.contactopyme.gob.mx/guiasempresariales/guias.asp?s=10&g=5&sg=32>
- The Observatory of Economic Complexity. (12 de Mayo de 2017). *The Observatory of Economic Complexity*. Obtenido de <https://atlas.media.mit.edu/es/profile/country/mex/>